



APRESENTAÇÃO CORPORATIVA 2026

ÍNDICE

1. APRESENTAÇÃO	04
2. MISSÃO, VISÃO E VALORES	05
3. OBJECTO SOCIAL	07
4. PRINCIPAIS CLIENTES (<i>Moçambique, Angola e Portugal</i>)	09
5. PARCEIROS OPERACIONAIS & INTERNACIONAIS	12
6. ÁREAS DE FORMAÇÃO & CATÁLOGOS DE FORMAÇÃO	14
7. EQUIPA DE TRABALHO	30
8. CONTACTOS / INFORMAÇÕES	32

ADMICAMI, LDA.
MZ/PT/AO

INFORMAÇÕES CORPORATIVAS GERAIS



APRESENTAÇÃO

A **ADMICAMI, SOC. UNIPESSOAL, LDA.** doravante somente “Admicami” é uma entidade de base legal Moçambicana **constituída em 18 de novembro de 2014** e com início de actividade em 2016.

A publicação da sua constituição está plasmada no **Boletim da República – 2º Suplemento de 3ª feira dia 2 de dezembro de 2014** (III Série - Número 96) página 3768–(52).

Exercício de Actividade Comercial: **Alvará n.º 1306/11/01/PS/2014 de 11/12/2014** (decreto n.º 34/2013 de 2 de agosto) para a actividade principal com o código 62010.

MISSÃO, VISÃO E VALORES

MISSÃO:

A nossa **Missão** visa satisfazer as necessidades dos nossos clientes, colaboradores e parceiros, prestando um *serviço integrado de qualidade superior*, articulando-o com as *comunidades locais* onde são prestados e garantindo o cumprimento das *responsabilidades sociais e ambientais* aplicáveis.

VISÃO:

A nossa **Visão** consiste em desenhar e promover intervenções distintivas e adaptadas às constantes necessidades do mercado, como modo de atingirmos o estatuto de *entidade de referência, inovadora e competitiva* junto do tecido empresarial no território Moçambicano. Bases lançadas, desejamos ser promover os nossos serviços a nível internacional sempre com o compromisso de “*entregar valor*”.

MISSÃO, VISÃO E VALORES *(cont.)*

VALORES:

- **Trabalho, Rigor e Confiança;**
- **Qualidade no Serviço** ao cliente interno e externo;
- **Satisfação das Necessidades e expetativas** dos nossos formandos/as, clientes individuais e corporativos, colaboradores e parceiros;
- **Organização, Competência e Orientação para os Resultados;**
- **Inovação, Criatividade e Adaptabilidade.**

OBJECTO SOCIAL

A **Admicami** tem como objeto social dos seus estatutos os seguintes:

- **Formação Técnica;**
- **Consultoria & Auditoria,**
- **Desenvolvimento Organizacional;**
- **Engenharia de Processos;**
- **Assistência Técnica (...)**

NOTA: O texto completo relativo ao objeto da empresa, poderá ser lido na imagem à direita, a qual, foi extraída do BR original.

ARTIGO QUARTO

(Objecto)

Um) A sociedade tem como objecto principal a prestação de serviços técnicos especializados de apoio a empresas de serviços, comércio, indústria e transportes, nas áreas de formação, coaching, gestão, auditoria, engenharia e reengenharia de processos, desenvolvimento organizacional e de assistência técnica, manutenção e desenvolvimento de plataformas tecnológicas de gestão administrativa, logística e financeira (*e-learning*, *b-learning*, B2B e B2C, *web-based*), incluindo, a importação e comercialização de *hardware* e *software*.

Dois) A sociedade poderá ainda desenvolver outras atividades de natureza comercial conexas com o seu objecto principal, bastando para tal obter as autorizações respetivas.

ADMICAMI, LDA.
MZ/PT/AO

A central image of two hands shaking in a firm grip, symbolizing a partnership or agreement. The background is a blurred cityscape at sunset. Overlaid on the image is a network of white lines connecting various circular icons. These icons include: a group of three people, a person at a desk, a group of four people, a group of five people, a group of six people, a group of seven people, a group of eight people, a group of nine people, a group of ten people, a group of eleven people, a group of twelve people, a group of thirteen people, a group of fourteen people, a group of fifteen people, a group of sixteen people, a group of seventeen people, a group of eighteen people, a group of nineteen people, a group of twenty people, a group of twenty-one people, a group of twenty-two people, a group of twenty-three people, a group of twenty-four people, a group of twenty-five people, a group of twenty-six people, a group of twenty-seven people, a group of twenty-eight people, a group of twenty-nine people, a group of thirty people, a group of thirty-one people, a group of thirty-two people, a group of thirty-three people, a group of thirty-four people, a group of thirty-five people, a group of thirty-six people, a group of thirty-seven people, a group of thirty-eight people, a group of thirty-nine people, a group of forty people, a group of forty-one people, a group of forty-two people, a group of forty-three people, a group of forty-four people, a group of forty-five people, a group of forty-six people, a group of forty-seven people, a group of forty-eight people, a group of forty-nine people, a group of fifty people, a group of fifty-one people, a group of fifty-two people, a group of fifty-three people, a group of fifty-four people, a group of fifty-five people, a group of fifty-six people, a group of fifty-seven people, a group of fifty-eight people, a group of fifty-nine people, a group of sixty people, a group of sixty-one people, a group of sixty-two people, a group of sixty-three people, a group of sixty-four people, a group of sixty-five people, a group of sixty-six people, a group of sixty-seven people, a group of sixty-eight people, a group of sixty-nine people, a group of seventy people, a group of seventy-one people, a group of seventy-two people, a group of seventy-three people, a group of seventy-four people, a group of seventy-five people, a group of seventy-six people, a group of seventy-seven people, a group of seventy-eight people, a group of seventy-nine people, a group of eighty people, a group of eighty-one people, a group of eighty-two people, a group of eighty-three people, a group of eighty-four people, a group of eighty-five people, a group of eighty-six people, a group of eighty-seven people, a group of eighty-eight people, a group of eighty-nine people, a group of ninety people, a group of ninety-one people, a group of ninety-two people, a group of ninety-three people, a group of ninety-four people, a group of ninety-five people, a group of ninety-six people, a group of ninety-seven people, a group of ninety-eight people, a group of ninety-nine people, a group of one hundred people.

CLIENTES & PARCEIROS

PRINCIPAIS CLIENTES EM MOÇAMBIQUE:



PRINCIPAIS CLIENTES EM PORTUGAL:



PRINCIPAIS CLIENTES EM ANGOLA:

ACENG, SA

Angola Consulting Engineering



MINISTÉRIO DA ENERGIA E ÁGUAS
REPÚBLICA DE ANGOLA



PARCEIROS OPERACIONAIS:



PARCEIROS INTERNACIONAIS:



ANGOLA

Presença desde 2025 através de parceiro operacional

Hozen Academy

Parceiro em **PORTUGAL** (*Online Training*)

IBEForuM

Parceiro na **Certificação Internac. Procurement - CIPP™** (*Português*)

OGExperts

Parceiro na área de ***Oil, Gas & Energy***

AREÁS DE CONSULTORIA & FORMAÇÃO:

Sendo a área de competência principal e *expertise* da ADMICAMI, LDA. a área de **SUPPLY CHAIN, PROCUREMENT, LOGÍSTICA, GESTÃO DE STOCKS, WMS, GESTÃO DE PROJECTOS** e afins, eis as áreas para as quais dispomos de oferta de consultoria e formação em [regime online](#) e [presencial](#):

- Administração, Gestão & IT;
- Comportamental & RH;
- HSEQ & *Safety*;
- Melhoria Contínua;
- **Oil & Gas** / Manutenção;
- **Supply Chain**;
- Áreas Técnicas & Gestão de Projectos.

NOTA: Disponibilidade para operacionalizar formações técnicas “à medida” das necessidades dos clientes.

PORTFÓLIO FORMATIVO | “TOP 10” DE FORMAÇÕES:

- ☐ CERTIFICAÇÃO INTERNACIONAL DE PROFISSIONAL DE PROCUREMENT – CIPP™,
- ☐ *COMO LIDERAR EQUIPAS LOGÍSTICAS & ELABORAR KPI'S,*
- ☐ CURSO PRÁTICO DE EXCEL AVANÇADO & POWER BI,
- ☐ *GESTÃO DA FORMAÇÃO,*
- ☐ GESTÃO DE FROTAS,
- ☐ *INCOTERMS 2020® & DOCUMENTAÇÃO ADUANEIRA,*
- ☐ LOGÍSTICA E GESTÃO DE STOCKS,
- ☐ *PROCUREMENT: COMPRAS, SOURCING ESTRATÉGICO & NEGOCIAÇÃO,*
- ☐ QUALIFICAÇÃO, SELEÇÃO E AVALIAÇÃO DE FORNECEDORES & GESTÃO DE CONTRATOS,
- ☐ *TÉCNICAS DE NEGOCIAÇÃO.*

ADMICAMI, LDA.
MZ/PT/AO

CATÁLOGO DE FORMAÇÃO TÉCNICA | 2026

PORTFÓLIO FORMATIVO | “FORMAÇÕES DE CATÁLOGO” (1/7)

Area / Sector	Descrição do Curso / <i>Training Course</i>	Dias / <i>Days</i>	Hr.
Business & Administrat.	Documentação e Gestão Administrativa / <i>Documentation and Administrative Management</i>	3	18
Business & Administrat.	Etiqueta Empresarial / <i>Business Etiquette</i>	2	12
Business & Administrat.	Secretariado Executivo / <i>Executive Secretarial</i>	3	18
Business & Administrat.	Técnicas de Cobrança / <i>Collection Techniques</i> - NOVO/NEW!	1	6
HR & Behavioral	Atendimento e Serviço ao Cliente / <i>Customer Service and Support</i>	2	12
HR & Behavioral	Competências de Supervisão / <i>Supervisory Skills</i>	2	12
HR & Behavioral	Gestão de Conflitos / <i>Conflict Management</i>	2	12
HR & Behavioral	Gestão de Equipas de Alto Rendimento / <i>High Performance Team Management</i> - NOVO/NEW!	3	18
HR & Behavioral	Gestão de Recursos Humanos / <i>Human Resources Management</i>	4	24
HR & Behavioral	Gestão do Tempo e do Stress Profissional / <i>Time and Professional Stress Management</i>	2	12
HR & Behavioral	Liderança e Inteligência Emocional / <i>Lidership and Emotional Intelligence</i>	2	12

PORTFÓLIO FORMATIVO | “FORMAÇÕES DE CATÁLOGO” (2/7)

Area / Sector	Descrição do Curso / <i>Training Course</i>	Dias / <i>Days</i>	Hr.
HSEQ & Safety	8D's - Problem Solving	2	12
HSEQ & Safety	Condução Defensiva (RAC 2) / <i>Defensive Driving (RAC 2)</i> - NOVO/NEW!	2	12
HSEQ & Safety	Curso de Condução Defensiva e Segura / <i>Defensive and Safe Driving Course</i> - NOVO/NEW!	1	6
HSEQ & Safety	Curso de Primeiros Socorros / <i>First Aid Course</i>	1	6
HSEQ & Safety	Definição de Métodos de Ensaio / <i>Definition of Testing Methods</i>	2	12
HSEQ & Safety	Gestão de Equipamentos e Calibrações / <i>Equipment and Calibration Management</i>	2	12
HSEQ & Safety	Gestão de Laboratórios Industriais / <i>Industrial Laboratory Management</i>	2	12
HSEQ & Safety	Higiene e Segurança no Trabalho / <i>Hygiene and Safety at Work</i>	2	12
HSEQ & Safety	ISO 27001 - Fundamentos / <i>ISO 27001 - Fundamentals</i> - NOVO/NEW!	2	12
HSEQ & Safety	ISO 45001 - HST/ <i>ISO 45001 - HSW</i> - NOVO/NEW!	3	18
HSEQ & Safety	ISO 9001:2015	2	12

PORTFÓLIO FORMATIVO | “FORMAÇÕES DE CATÁLOGO” (3/7)

Area / Sector	Descrição do Curso / <i>Training Course</i>	Dias / <i>Days</i>	Hr.
HSEQ & Safety	MSA - Análise de Sistema de Medição / <i>MSA - Measurement System Analysis</i>	2	12
HSEQ & Safety	Planos de Ação Sustentáveis e Eficazes na Gestão da Qualidade / <i>Sustainable and Effective Action Plans in Quality Mng</i>	2	12
HSEQ & Safety	Processos FMEA / <i>FMEA Processes</i>	2	12
HSEQ & Safety	Segurança no Combate a Incêndios / <i>Firefighting Safety</i>	1	6
HSEQ & Safety	SPC - Controlo Estatístico do Processo / <i>SPC - Statistical Process Control</i>	2	12
HSEQ & Safety	Trabalho em Altura (RAC 1) / <i>Working at Height - Scaffolding (RAC 1)</i>	2	12
Continuous Improvement	6 S's - Implementação e Auditoria / <i>6S's - Implementation and Auditing</i> - NOVO/NEW!	2	12
Continuous Improvement	6 S's - Programa Base / <i>6S's - Basic Program</i> - NOVO/NEW!	2	12
Continuous Improvement	6 Sigma - Green Belt Compact	2	12
Continuous Improvement	6 Sigma - Iniciação / <i>6 Sigma - Fundamentals</i> - NOVO/NEW!	2	12
Continuous Improvement	6 Sigma - Yellow Belt - NOVO/NEW!	3	21

PORTFÓLIO FORMATIVO | “FORMAÇÕES DE CATÁLOGO” (4/7)

Area / Sector	Descrição do Curso / <i>Training Course</i>	Dias / <i>Days</i>	Hr.
Continuous Improvement	A Importância do Early Management / <i>The Importance of Early Management</i>	2	12
Continuous Improvement	Facilitadores POKA-YOKE / <i>POKA-YOKE Facilitators</i>	2	12
Continuous Improvement	Facilitadores SMED / <i>SMED Facilitators</i>	2	12
Continuous Improvement	Ferramentas de Gestão Visual / <i>Visual Management Tools</i>	2	12
Continuous Improvement	Ferramentas LEAN - Chefias Intermédias / <i>Lean Tools - Middle Management</i>	2	12
Continuous Improvement	Introdução às Ferramentas LEAN / <i>Introduction to Lean Tools</i> - NOVO/NEW!	2	12
Continuous Improvement	LEAN Management	2	12
Continuous Improvement	LEAN Manufacturing	2	12
Continuous Improvement	LEAN nas Operações (Nível 1) / <i>LEAN in Operations (Level 1)</i>	2	12
Continuous Improvement	Perdas e Eficiência Operacional na Indústria / <i>Losses and Operational Efficiency in Industry</i>	2	12
Continuous Improvement	TPM - Total Performance Management	2	12
Continuous Improvement	VSM - Value Stream Mapping	2	12

PORTFÓLIO FORMATIVO | “FORMAÇÕES DE CATÁLOGO” (5/7)

Area / Sector	Descrição do Curso / <i>Training Course</i>	Dias / <i>Days</i>	Hr.
Oil & Gas / Maintenance	Curso Prático de Direito do Petróleo e Local Content / <i>Practical Course on Petroleum Law and Local Content</i>	2	12
Oil & Gas / Maintenance	Curso Prático de Organização e Gestão da Manutenção / <i>Practical Course on Maintenance Organization and Mng</i>	3	18
Oil & Gas / Maintenance	Curso Prático de Saúde e Segurança no Trabalho (Oil & Gas) / <i>Practical Course on Health and Safety at Work (Oil & Gas)</i>	3	18
Oil & Gas / Maintenance	Engenharia do Petróleo e Gás / <i>Oil and Gas Engineering</i>	2	12
Oil & Gas / Maintenance	Noções de Geologia do Petróleo / <i>Petroleum Geology Fundamentals</i>	2	12
Supply Chain / Logistics	A Vantagem Competitiva do Outsourcing / <i>The Competitive Advantage of Outsourcing</i>	2	12
Supply Chain / Logistics	A Vantagem Competitiva do S&OP / <i>The Competitive Advantage of S&OP</i>	2	12
Supply Chain / Logistics	Certificação Internacional Profissional de Procurement (CIPP™) / <i>Certified International Procurement Professional (CIPP™)</i>	3	18
Supply Chain / Logistics	Como Liderar Equipas Logísticas & Elaborar KPIs? / <i>How to Lead Logistics Teams & Develop KPIs?</i>	2	12
Supply Chain / Logistics	Curso Executivo "Gestão da Logística Empresarial" / <i>Executive Course "Business Logistics Management"</i> - NOVO/NEW!	5	30
Supply Chain / Logistics	Curso Prático de Contratação Pública em Moçambique / <i>Practical Course on Public Procurement in Mozambique</i>	2	12

PORTFÓLIO FORMATIVO | “FORMAÇÕES DE CATÁLOGO” (6/7)

Area / Sector	Descrição do Curso / <i>Training Course</i>	Dias / <i>Days</i>	Hr.
Supply Chain / Logistics	Curso Prático de Gestão de Stocks / <i>Practical Course on Stock Management</i> - NOVO/NEW!	1	6
Supply Chain / Logistics	Curso Prático de Sourcing Estratégico & Compliance / <i>Practical Course on Strategic Sourcing & Compliance</i>	2	12
Supply Chain / Logistics	Estratégias e Técnicas de Negociação para Compradores / <i>Negotiation Strategies and Techniques for Buyers</i>	2	12
Supply Chain / Logistics	Gestão de Compras e Fornecedores / <i>Purchasing and Suppliers Management</i> - NOVO/NEW!	1	6
Supply Chain / Logistics	Fundamentos de Logística Internacional e Exportação / <i>Fundamentals of International Logistics and Export</i>	2	12
Supply Chain / Logistics	Gestão da Armazenagem e Distribuição / <i>Storage and Distribution Management</i>	2	12
Supply Chain / Logistics	Incoterms @2020 & Documentação Alfandegária / <i>Incoterms @2020 & Customs Documentation</i> - NOVO/NEW!	1	6
Supply Chain / Logistics	KPI's - Como definir e aplicar na organização? / <i>KPI's - How to define and apply them in the organization?</i>	1	6
Supply Chain / Logistics	Logística e Gestão de Stocks / <i>Logistics and Stock Management</i>	2	12
Supply Chain / Logistics	Negociação e Gestão de Contratos Logísticos / <i>Negotiation and Management of Logistic Contracts</i>	2	12
Supply Chain / Logistics	Procurement - Compras, Sourcing Estratégico e Negociação / <i>Procurement - Purchasing, Strategic Sourcing and Negotiation</i>	2	12

PORTFÓLIO FORMATIVO | “FORMAÇÕES DE CATÁLOGO” (7/7)

Area / Sector	Descrição do Curso / <i>Training Course</i>	Dias / <i>Days</i>	Hr.
Supply Chain / Logistics	Qualificação, Selecção e Avaliação de Fornecedores / <i>Suppliers Qualification, Selection and Evaluation</i>	2	12
Supply Chain / Logistics	Técnicas de Negociação / <i>Negotiation Skills and Techniques</i> - NOVO/NEW!	1	6
Supply Chain / Logistics	WCSC - World Class Supply Chain	4	24
Projects, Technical & Prod.	Formação Básica em Gestão de Projetos / <i>Basic Training in Project Management</i> - NOVO/NEW!	3	18
Projects, Technical & Prod.	Gestão de Budget / <i>Budget Management</i>	2	12
Projects, Technical & Prod.	Gestão de Projectos - Avançado (PMP & MS Project) / <i>Project Management - Advanced (PMP & MS Project)</i> - NOVO/NEW!	4	24
Projects, Technical & Prod.	Gestão de Projectos - Intermédio / <i>Project Management - Intermediate</i> - NOVO/NEW!	3	20
Projects, Technical & Prod.	Indicadores de Produção e Eficiência / <i>Production and Efficiency Indicators</i>	2	12
Projects, Technical & Prod.	TWI - Como Otimizar a Formação em Chão de Fábrica / <i>TWI - How to Optimize Training on the Factory Floor</i>	2	12

A photograph of an industrial oil and gas facility at sunset. Large, shiny metal pipes run diagonally across the foreground, leading towards a complex of industrial structures in the background. The sky is a mix of orange, yellow, and blue, with the sun low on the horizon. The overall scene is industrial and dramatic.

ADMICAMI, LDA.

Partnership with a Worldwide Training Partner

Portuguese and/or English Language

CATÁLOGO DE FORMAÇÃO “OIL & GAS” | 2026

PORTFÓLIO ESPECIALIZADO | ÁREA DE “OIL & GAS” (1/5)

TRAINING COURSE // CURSO DE FORMAÇÃO	Descrição	N.º Dias	Duração (hr.)
Reservoir Characterization // Caracterização de Reservatórios	O&G - Basics	1	6
Casing Failure // Falha do Invólucro/Revestimento	O&G - Basics	1	6
Health, Safety and Environment (HSE)	O&G - HSE/ESG	1	6
Introduction to Drilling // Introdução à Atividade de Drilling	O&G - Basics	1	6
Introduction to Oil and Other Energy Sources // Introdução ao Petróleo e Outras Fontes de Energia	O&G - Basics	1	6
Casing Design // Conceção do Invólucro/Revestimento	O&G - Basics	2	12
Drill Bits and Hydraulics // Brocas e Sistemas Hidráulicos	O&G - Basics	2	12
Drill String Design // Conceção da Coluna de Perfuração	O&G - Basics	2	12
Drill String Failure // Falha na Coluna de Perfuração	O&G - Basics	2	12
Well Plug and Abandon // Tampão e Abandono de Poço	O&G - Basics	2	12

PORTFÓLIO ESPECIALIZADO | ÁREA DE “OIL & GAS” (2/5)

TRAINING COURSE // CURSO DE FORMAÇÃO	Descrição	N.º Dias	Duração (hr.)
Facies Analysis and Characterization of Rock-Types // <i>Análise de Fácies e Caracterização de Rock-Types</i>	O&G - Basics	3	18
Geology for Non-Geologists // <i>Geologia para Não Geólogos</i>	O&G - Basics	3	18
Pipeline Design Overview // <i>Descrição Geral do Projeto de Conduitas</i>	O&G - Foundations	3	18
Sustainability in Oil, Gas and Energy // <i>Sustentab. no Sector de O&G e Energia</i>	O&G - HSE/ESG	3	18
Achieving Excellence in Facilities Integrity Management - A Practical Approach // <i>Alcançar a Excelência na Gestão da Integridade das Instalações - Abordagem Prática</i>	O&G - Foundations	4	24
Basic Concepts for a Good Formation and Evaluation // <i>Conceitos Básicos para uma Boa Formação e Avaliação</i>	O&G - Foundations	4	24
Coil Tubing Operations // <i>Operações de Tubagem de Bobinas</i>	O&G - Foundations	4	24

PORTFÓLIO ESPECIALIZADO | ÁREA DE “OIL & GAS” (3/5)

TRAINING COURSE // CURSO DE FORMAÇÃO	Descrição	N.º Dias	Duração (hr.)
Drilling Engineering Principles // <i>Princípios de Engenharia de Perfuração</i>	O&G - Foundations	4	24
Gas Conditioning and Processing Fundamentals // Fundamentos do Condicionamento e Processamento de Gás	O&G - Foundations	4	24
Production Operations and Field Management // <i>Operações Prod. e Gestão de Campo</i>	O&G - Foundations	4	24
Public Private Partnerships // <i>Parcerias Público-Privadas</i>	O&G - Foundations	4	24
Reserves and Evaluation // <i>Reservas e Avaliação</i>	O&G - Foundations	4	24
Advanced Coil Tubing Operations // <i>Operações Avançadas de Tubagem de Bobinas</i>	O&G - Advanced	5	30
Advanced Sustainability in Oil, Gas and Energy (Mini MBA) // <i>Sustentab. Avançada em Petróleo, Gás e Energia (Mini MBA)</i>	O&G - Advanced	5	30
Well Evaluation Using Electrical Profiles // <i>Aval. Poços Através de Perfis Elétricos</i>	O&G - Advanced	5	30

PORTFÓLIO ESPECIALIZADO | ÁREA DE “OIL & GAS” (4/5)

TRAINING COURSE // CURSO DE FORMAÇÃO	Descrição	N.º Dias	Duração (hr.)
Cementing Technologies // <i>Tecnologias de Cimentação</i>	O&G - Advanced	5	30
Executive Course in Bunker Business Management // <i>Curso Executivo em Gestão do Negócio do Bunker</i>	O&G - Advanced	5	30
Executive Course in Procurement in the Oil and Gas Industry // <i>Curso Executivo em Procurement na Indústria do Óleo e Gás</i>	O&G - Advanced	5	30
Executive Course in Safety in Fuel Installations // <i>Curso Executivo em Segurança nas Instalações de Combustíveis</i>	O&G - HSE/ESG	5	30
Fundamentals of Waterflooding // <i>Fundamentos de Inundação com Água</i>	O&G - Advanced	5	30
Geological Play Assessment and Prospect Evaluation // <i>Avaliação Geológica e Avaliação Prospectiva</i>	O&G - Advanced	5	30
Trading in Oil and Gas Joint Ventures // <i>Negociação nas Joint Ventures de O&G</i>	O&G - Advanced	5	30

PORTFÓLIO ESPECIALIZADO | ÁREA DE “OIL & GAS” (5/5)

TRAINING COURSE // CURSO DE FORMAÇÃO	Descrição	N.º Dias	Duração (hr.)
Reserves Estimation and Uncertainty // <i>Estimativa de Reservas e Incerteza</i>	O&G - Advanced	5	30
Stimulation Technologies // <i>Tecnologias de Estimulação</i>	O&G - Advanced	5	30
Well Design, Construction and Engineering // <i>Conceção, Construção e Eng^a Poços</i>	O&G - Advanced	5	30
Well Integrity Technologies // <i>Tecnologias de Integridade de Poços</i>	O&G - Advanced	5	30
X-mas Trees and Well Heads: Operation and Testing // <i>"Árvores de Natal" e Cabeças de Poço: Operação e Teste</i>	O&G - Advanced	5	30
Executive Course in O&G Well Drilling, Profiling and Formation Testing // <i>Curso Exec. em Perfuração, Perfilagem e Testes de Formação de Poços O&G</i>	O&G - Advanced	10	60
The International Oil and Gas Market // <i>O Mercado Internacional do Óleo e Gás</i>	O&G - Advanced	10	60
Real-World Inspection Planning and Integrity Management // <i>Planeamento de Inspeções e Gestão da Integridade no Mundo Real</i>	O&G - Advanced	10	60

EQUIPA DE TRABALHO

MOÇAMBIQUE (Sede / Escritórios):

- ❑ **MIGUEL NUNO SILVA** (*CEO / Sócio-Gerente*)
- ❑ **JOÃO COSSA** (*Responsável Serviço ao Cliente*)
- ❑ **FÁTIMA LANGA** (*Comercial / Apoio Administrativo*)
- ❑ **PEDRO CHILENGUE** (*Comercial / Apoio Administrativo*)

- ✓ + **47 Formadores / Trainers Certificados Externos** em diversos sectores e áreas de actividade no âmbito do portfólio técnico disponível;
- ✓ + **10 Consultores Externos** com colaboração regular em Moçambique, Angola e Portugal (em projectos *in-company*)..

WEBSITE | WWW.ADMICAMI.CO.MZ



The screenshot displays the Admicami website's event page. The header features the Admicami logo and navigation links: SERVIÇOS, A EMPRESA, OFERTA FORMATIVA, TESTEMUNHOS, and CONTACTOS. The main content area contains three event cards, each with a title, date, location, and a 'CONTACTO & PRÉ-INSCRIÇÃO' button. The first card is for 'TÉCNICAS DE NEGOCIAÇÃO' on 10 e 11/JUN/2025 at Hotel Tivoli. The second card is for 'CERTIFICAÇÃO INTERNACIONAL DE PROFISSIONAL DE PROCUREMENT - CIPP(TM)' on 17, 18 e 19/JUN/2025 at Hotel Avenida. The third card is for 'LOGÍSTICA E GESTÃO DE STOCKS' on 23 e 24/JUN/2025 at Hotel Tivoli. A WhatsApp icon is visible in the bottom right corner of the website layout.

TÉCNICAS DE NEGOCIAÇÃO
10 e 11/JUN/2025 | 4ª Edição - Maputo
(Hotel Tivoli)
CONTACTO & PRÉ-INSCRIÇÃO

CERTIFICAÇÃO INTERNACIONAL DE PROFISSIONAL DE PROCUREMENT - CIPP(TM)
17, 18 e 19/JUN/2025 | 9ª Edição - Maputo (Hotel Avenida)
CONTACTO & PRÉ-INSCRIÇÃO

LOGÍSTICA E GESTÃO DE STOCKS
23 e 24/JUN/2025 | 11ª Edição - Maputo (Hotel Tivoli)
CONTACTO & PRÉ-INSCRIÇÃO

CONTACTOS GERAIS

Morada Sede (Fiscal) | Av. Maguiguana, 599 – Bairro Central - Maputo

Morada (Escritórios) | Av. Patrice Lumumba, 669 – Maputo

Cel./Wapp +258 **84 242 9762** (*João Cossa*) | Cel./Wapp. +351 **93 363 7703** (*Miguel Silva*)

E-mail: info@admicami.co.mz | corporate@admicami.co.mz

ANGOLA | E-mail: admicami.angola@gmail.com



APRESENTAÇÃO CORPORATIVA

2026